

職務経歴書

| | |
|------|-------------|
| 更新日 | 2022年10月18日 |
| 更新担当 | 松川 |



| No. | 住所 |
|--------------------------|-----------|
| 204043 | 三重県三重郡菟野町 |
| 自己PR | 趣味/特技 |
| 高いコミュニケーションスキル 傾聴力がある | 身体を動かすこと |

| 免許・資格 | 取得年月 |
|--------------|---------|
| 普通自動車第一種運転免許 | 1998年5月 |
| | 年 月 |
| | 年 月 |
| | 年 月 |
| | 年 月 |

| PC経験ツール | | その他使用ツール |
|---------|------------|---|
| P C | Word | <input checked="" type="checkbox"/> 書体の変更 <input type="checkbox"/> 表の作成 <input type="checkbox"/> 画像挿入 <input type="checkbox"/> 段組 <input type="checkbox"/> インデント <input type="checkbox"/> 差し込み印刷 <input type="checkbox"/> アウトライン <input checked="" type="checkbox"/> 実務経験 |
| | Excel | <input checked="" type="checkbox"/> 書式設定 <input type="checkbox"/> SUM関数 <input type="checkbox"/> AVE関数 <input type="checkbox"/> IF関数 <input type="checkbox"/> グラフ作成 <input type="checkbox"/> VLOOKUP <input type="checkbox"/> データベース (フィルタ) <input type="checkbox"/> グラフ作成 (複合グラフ、散布図、レーダーチャート) <input type="checkbox"/> VBA作成 <input type="checkbox"/> マクロ作成 <input checked="" type="checkbox"/> 実務経験 |
| | PowerPoint | <input checked="" type="checkbox"/> 文章や表の作成 <input checked="" type="checkbox"/> スライド機能の使用 <input type="checkbox"/> アニメーション設定 <input type="checkbox"/> 実務経験 <input type="checkbox"/> プレゼンができる |
| | E-mail | <input checked="" type="checkbox"/> 社内での使用経験 <input checked="" type="checkbox"/> お客様との使用経験 <input type="checkbox"/> 報告やクレーム対応など |
| | タイピング | <input type="checkbox"/> キーの位置把握 <input checked="" type="checkbox"/> 自分は普通より早いと思う <input checked="" type="checkbox"/> ほぼブラインドタッチ可能 <input type="checkbox"/> ブラインドタッチ可能 |

| 職 歴 | | |
|--|---|-----------------------|
| 前職歴① | 在籍期間 | 20年9ヶ月 |
| | 業種 | IT・通信・インターネット・WEB |
| | 職種 | 販売スタッフ 店長 |
| | 使用ツール | 専用システム / Excel / Word |
| ◆携帯電話販売店にて販売スタッフ兼店長として従事 新規契約とプラン相談、販売促進、スタッフ管理、新人教育、売上管理、マネジメント業務を行って行いました。マネジメント業務ではイベント活動の立案集客をおこない、実施を行い売上高前年比130%達成、業務改善大会出場、CSリーダー、法人リーダーを経験、改装オープン立ち上げ、商店街や施設での出張イベント、東海エリアを中心に6店舗の運営業務に携わって行いました。 | | |
| 前職歴④ | 在籍期間 | 3年0ヶ月 |
| | 業種 | 流通・小売 |
| | 職種 | 営業 |
| | 使用ツール | 専用システム |
| ◆自動車販売店にて営業として従事 来店されたお客様へ商品の案内、機能の説明、在庫確認、契約書作成、納期管理、顧客情報管理、問合せクレーム対応を行って行いました。 また外回りの営業も行っており、一般宅へ訪問して商品販売業務にも携わって行いました。 年間販売台数 / 平均25台、月平均 / 10件新規開拓を行いました。 | | |
| 備考 | 前職歴①は業種と職種が類似しているため3社合算しております。(12年6ヶ月 / 7年2ヶ月 / 11ヶ月) | |

| | |
|---------------|--|
| 採用担当 のコメント | 販売業務で培った相手にわかりやすく伝える説明の仕方や安心を感じられるコミュニケーションスキルは非常魅力があります。 管理職としてマネジメント業務を経験しておりますので、スタッフ管理や店舗運営など幅広い業務を対応ができるため、 ゆくゆくは管理職を任すことが出来る方です。 |
|---------------|--|

※個人情報が特定できないよう配慮しておりますが、印刷して使用する際は十分ご注意ください。

※職務経歴書については経歴の新しいものから抜粋して掲載しております。